NEXTSTAGE CROISSANCE

Véhicule nourricier de NextStage Evergreen proposé comme unité de compte dans des contrats d'assurance-vie et de PER

FR0013202108

UC pionnière du Private Equity

Ceci est une communication publicitaire. Document non-contractuel à titre d'information uniquement. Veuillez-vous référer à la documentation du véhicule avant de prendre toute décision finale d'investissement. L'investissement dans ce support vous expose à différents risques, en particulier et sans que cette liste ne soit limitative : risque de perte totale ou partielle du capital investi, risque de faible liquidité et d'investissement dans des sociétés non cotées, risque lié à l'estimation de la valeur des titres en portefeuille

1. Accompagner la croissance d'entrepreneurs de qualité

2. Investir indirectement dans un portefeuille déjà constitué de Private Equity

3. Investir indirectement aux côtés d'investisseurs institutionnels et de Family Office

4. Bénéficier d'un mécanisme de liquidité en Private Equity

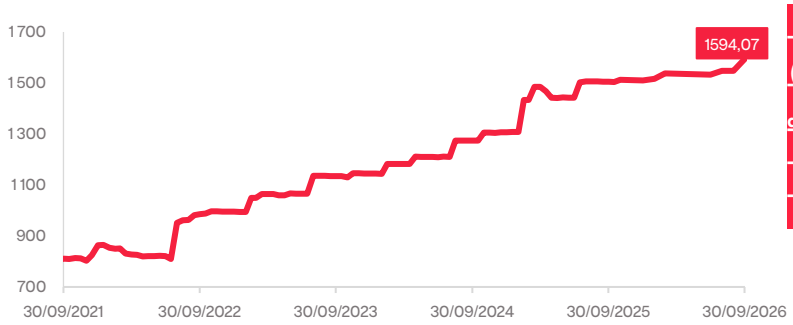
STRATÉGIE D'INVESTISSEMENT

NextStage Croissance investit à minima 85% dans son fonds maître NextStage Evergreen, véhicule géré par NextStage AM qui investit principalement dans des PMEs et ETIs rentables, non cotées en France & Europe. Les PMEs et ETIs sélectionnées s'inscrivent dans les 3 disruptions technologiques de la 3ème "Révolution Industrielle".

3 disruptions technologiques

- SANTÉ INTELLIGENTE
- TECHNOLOGIE DIGITALE
- INNOVATION ENVIRONNEMENTALE

ÉVOLUTION DE LA VALEUR LIQUIDATIVE DE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 30/09/26 en euros (€)*



PERFORMANCES DE L'UNITÉ DE COMPTE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 30/09/26*

Valeur initiale (actions A)	1 000 €	Perf 2025	+15,57%
Valeur liquidative (bi-mensuelle)	1 594,17 €	Perf 2024	+14,10%
Perf. depuis le début d'année (YTD)	+ 5,61%	Perf 2023	+15,06%
Perf. sur 1 an	+ 5,97%	Perf 2022	+15,20%
Perf. depuis 3 ans	+ 40,48%	Perf 2021	+2,81%
Perf. depuis 5 ans	+ 96,48%		

Performances calculées hors frais liés au contrat d'assurance vie ou de capitalisation (propres à chaque assureur) et hors prélèvements sociaux et fiscaux.

LE MÉCANISME DE LIQUIDITÉ DE NEXTSTAGE CROISSANCE

Le processus de sortie se déroule en deux étapes et peut être réalisé à tout moment à la demande du souscripteur (sous réserve des conditions imposées par votre assureur). Dans un premier temps, le souscripteur adresse une demande de rachat à son assureur qui devra lui transférer ses titres NextStage Croissance au nominatif pur. Une fois le transfert effectué, le souscripteur doit adresser une demande de rachat à NextStage Croissance qui, sous réserve d'une trésorerie suffisante, pourra procéder au rachat des titres sur la base de la prochaine valeur liquidative (valorisation bimensuelle) des actions NextStage Croissance. À noter que dans certains cas, la liquidité sera directement assurée par les compagnies d'assurance.

Risque de liquidité : les demandes de rachat pourront ne pas être honorées, ou n'être honorées que partiellement faute de liquidité et pourront exceptionnellement être refusées si le rachat est susceptible d'entrainer un problème réglementaire, juridique et/ou fiscal à NextStage Croissance ou porterait le capital social de NextStage Croissance en deçà de son montant minimum réglementaire.

PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES DE L'UNITÉ DE COMPTE NEXTSTAGE CROISSANCE

Code ISIN
FR0013202108 (action A)

Durée d'investissement recommandée
10 ans

SRI
1 2 3 4 5 **6** 7
L'indicateur de risque part de l'hypothèse que vous conservez le produit pendant une durée supérieure à 5 ans (détention recommandée : au moins 10 ans).

SFDR
Article 8
Un rapport ESG annuel est mis à disposition des souscripteurs sur le site nextstage-am.com

Périodicité de valorisation
Bi-mensuelle

Référencements
SELENCIA, Spirica, SURAVENIR, NORTIA, CARDIF GROUPE BNP PARIBAS, GENERALI, UAF Life ATRIMOINE, VIE PLUS, SwissLife, eres., AEP ASSURANCE EPARGNE PENSION

Forme juridique
Autre FIA sous la forme d'une SAS à capital variable avec statut de SCR

Commissaire aux comptes
KPMG

Dépositaire
Société Générale Securities Services

Date de création
4 août 2016

Société de gestion
NextStage AM

Conditions souscription et frais
1,1% Voir conditions des assureurs

*** Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.**

Sources : NextStage AM

NextStage AM, spécialiste du Capital-Développement

NextStage AM
Entrepreneurs at heart

13,2 Mds€*
PLATEFORME D'INVESTISSEMENT MULTI-STRATÉGIES

216
INVESTISSEMENTS RÉALISÉS

78
PMEs & ETIs EN PORTEFEUILLE

*** Encours représentés directement et indirectement. Directement par NextStage AM et indirectement via des participations stratégiques détenues par NextStage Evergreen (Atream : ~4,4 Mds€ d'encours sous gestion et Linxea ~7,4 Mds€ d'encours conseillés). Données au 30/06/2026.**

CHIFFRES CLÉS DE NEXTSTAGE EVERGREEN, VEHICULE MAITRE DE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 30/06/2026*

502 M€*
Actif net réévalué

+4,4%*
Perf. sur 1 an
(dividendes réinvestis)

7,4 M€*
Résultat net IFRS
depuis le début d'année

5,4 ans
Âge moyen du portefeuille

COMPOSITION DU PORTEFEUILLE DE NEXTSTAGE EVERGREEN AU 31/08/2026*

adopt *Conception et distribution de parfums*	arkose&co *Salles d'escalade de bloc en France*	IRBIS FINANCE LINXEA *Plateforme digitale de produits d'épargne et produits structurés*	eurobiogendx *Recherche, commercialisation de produits diagnostiques in vitro*	Atream *Société de gestion de fonds immobiliers et hôteliers*	PORT ADHOC GROUP *Acteur privé du secteur de la plaisance en France*	BOW INDUSTRIES *Objets Connectés*	LONSDALE 1961 *Optimise et dynamise les trajectoires de marque*
odrive *Gestion de données sensibles en SaaS*	gps *Spécialiste du verre à valeur ajoutée*	CLAREO LIGHTING *Solutions d'éclairage LED professionnel*	VINCI TECHNOLOGIES *Instrumentation scientifique*	Bagatelle *Créateur de restaurants français festifs*	Steel Shed *Plateforme digitale de vente de bâtiments en kit*	yseop *Solution d'intelligence artificielle*	DREAM YACHT WORLDWIDE *Plateforme mondiale de location de bateaux de plaisance*
acorus un sourire partagé *Services en bâtiment*	Goodhope NaturaBuy *La marketplace dédiée aux amoureux de la nature*	Evoluderm *Acteur français de l'hygiène-beauté*	ABATILLES EAU MINÉRALE NATURELLE *Exploitant des sources naturelles d'eau minérale*	SPORTS COMPANY *Plateforme de location de ski et vélos*	Domaine de Chezelles APICULTEURS DEPUIS 1900 *Spécialiste des produits de la ruche*		

EXEMPLES D'ACCOMPAGNEMENT

- Accélération dans la distribution digitale
- Développement de l'offre de produits et services
- Automatisation de la chaîne de production
- Opérations de croissance externe réalisées

CHIFFRES CLÉS RELATIFS AUX CESSIONS TOTALES OU PARTIELLES RÉALISÉES DEPUIS LE 31/12/2018 JUSQU'AU 30/09/2026*

EFESO CONSULTING *Groupe de conseil en transformation* Cession totale	FOUNTAINE PAJOT *Acteur du nautisme mondial* Cession totale	coorpacademy *Education en ligne* Cession totale	gps *Spécialiste du verre à valeur ajoutée* Cession partielle	acorus un sourire partagé *Services en bâtiment* Cession partielle	IRBIS FINANCE LINXEA *Plateforme digitale de produits d'épargne et de produits structurés* Cession partielle	Atream *Société de gestion de fonds immobiliers et hôteliers* Cession partielle	adopt *Conception et distribution de parfums* Cession partielle
LocAmod *Location de matériel de chantier*	PORT ADHOC GROUP *Acteur privé du secteur de la plaisance en France* Cession suivie d'un réinvestissement	IRBIS FINANCE LINXEA *Plateforme digitale de produits d'épargne et de produits structurés* Cession suivie d'un réinvestissement	DREAM YACHT WORLDWIDE *Plateforme mondiale de location de bateaux de plaisance*				

2,85x*
Multiple moyen brut
sur les cessions réalisées

20,8%*
TRI (Taux de Rentabilité Interne) moyen brut
sur les cessions réalisées

90,5%*
Évolution moyenne pondérée du chiffre d'affaires
lors de notre accompagnement
(au 31/12/2025)

x1,99
Évolution moyenne pondérée du nombre d'emplois
temps plein lors de notre accompagnement
(au 31/12/2025)

***Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps. L'investissement dans ce support vous expose à différents risques, en particulier et sans que cette liste ne soit limitative : risque de perte totale ou partielle du capital investi, risque de faible liquidité et d'investissement dans des sociétés non cotées, risque lié à l'estimation de la valeur des titres en portefeuille.**

Sources : NextStage AM.

Vos contacts chez NextStage AM


Hubert Mercier
Directeur des Partenariats
+33 6 16 68 73 15
hme@nextstage.com


Henry Costes
Responsable de Partenariats
+33 6 45 15 70 72
hco@nextstage.com


Imran Kourichi
Responsable de Partenariats
+33 6 23 04 22 55
ik@nextstage.com


Marine Vollot
Responsable de Partenariats
+33 6 23 69 43 13
mv@nextstage.com