

Ceci est une communication publicitaire. Document non-contractuel à titre d'information uniquement. Veuillez-vous référer à la documentation du fonds avant de prendre toute décision finale d'investissement.

1. Accompagner la croissance d'entrepreneurs de qualité
2. Investir indirectement dans un portefeuille déjà constitué de Private Equity
3. Investir indirectement aux côtés d'investisseurs institutionnels et de Family Office
4. Bénéficier d'un mécanisme de liquidité en Private Equity

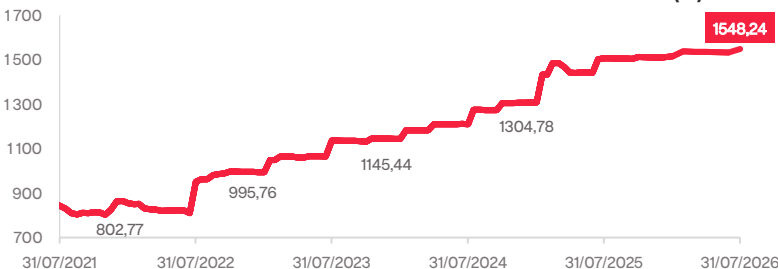
STRATÉGIE D'INVESTISSEMENT

NextStage Croissance investit intégralement dans NextStage Evergreen, véhicule géré par NextStage AM qui investit principalement dans des PME et ETIs rentables, non cotées en France & Europe. Les PME et ETIs sélectionnées s'inscrivent dans les 3 disruptions technologiques de la 3ème "Révolution Industrielle".

3 disruptions technologiques



ÉVOLUTION DE LA VALEUR LIQUIDATIVE DE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 31/07/26 en euros (€)*



PERFORMANCES DE L'UNITÉ DE COMPTE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 31/07/26*

Valeur initiale (actions A)	1 000 €	Perf 2025	+15,57%
Valeur liquidative (bi-mensuelle)	1 548,24 €	Perf 2024	+14,10%
Perf. depuis le début d'année (YTD)	+ 2,57%	Perf 2023	+15,06%
Perf. sur 1 an	+ 2,75%	Perf 2022	+15,20%
Perf. depuis 3 ans	+ 36,22%	Perf 2021	+2,81%
Perf. depuis 5 ans	+ 83,75%		

LE MÉCANISME DE LIQUIDITÉ DE NEXTSTAGE CROISSANCE

Le processus de sortie se déroule en deux étapes et peut être réalisé à tout moment à la demande du souscripteur (sous réserve des conditions imposées par votre assureur). Dans un premier temps, le souscripteur adresse une demande de rachat à son assureur qui devra lui transférer ses titres NextStage Croissance au nominatif pur. Une fois le transfert effectué, le souscripteur doit adresser une demande de rachat à NextStage Croissance qui, sous réserve d'une trésorerie suffisante, pourra procéder au rachat des titres sur la base de la prochaine valeur liquidative (valorisation bimensuelle) des actions NextStage Croissance. À noter que dans certains cas, la liquidité sera directement assurée par les compagnies d'assurance.

Risque de liquidité : Les demandes de rachat pourront ne pas être honorées, ou n'être honorées que partiellement faute de liquidité et pourront exceptionnellement être refusées si le rachat est susceptible d'entraîner un problème réglementaire, juridique et/ou fiscal à NextStage Croissance ou porterait le capital social de NextStage Croissance en deçà de son montant minimum réglementaire.

PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES DE L'UNITÉ DE COMPTE NEXTSTAGE CROISSANCE

Code ISIN FRO013202108 (action A)	Durée d'investissement recommandée 10 ans	SRI 1 2 3 4 5 6 7 L'indicateur de risque part de l'hypothèse que vous conservez le produit pendant une durée supérieure à 5 ans (détention recommandée : au moins 10 ans).
SFDR Article 8 Un rapport ESG annuel est mis à disposition des souscripteurs sur le site nextstage-am.com	Périodicité de valorisation Bi-mensuelle	Références SELENCIA Spirica SURAVENIR NORTIA CARDIF GROUPE BNP PARIBAS GRENDEL UAF Life VIE PLUS SwissLife eres.
Forme juridique Autre FIA sous la forme d'une SAS à capital variable avec statut de SCR	Commissaire aux comptes KPMG	Dépositaire Société Générale Securities Services
Date de création 4 août 2016	Société de gestion NextStage AM	Conditions souscription et frais 1,1% Voir conditions des assureurs

* Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps. L'investissement dans ce support vous expose à différents risques, en particulier et sans que cette liste ne soit limitative : risque de perte totale ou partielle du capital investi, risque de faible liquidité et d'investissement dans des sociétés non cotées, risque lié à l'estimation de la valeur des titres en portefeuille.

Sources : NextStage AM

NextStage AM, spécialiste du Capital-Développement



13,2 Mds€*

PLATEFORME D'INVESTISSEMENT MULTI-STRATÉGIES

216

INVESTISSEMENTS RÉALISÉS*

78

PMEs & ETIs EN PORTEFEUILLE*

* Encours représentés directement et indirectement. Directement par NextStage AM et indirectement via des participations stratégiques détenues par NextStage Evergreen (Astream : ~4,4 Mds€ d'encours sous gestion et Linxea ~7,4 Mds€ d'encours conseillés).

*Données au 30/06/2026.

CHIFFRES CLÉS DE NEXTSTAGE EVERGREEN, VEHICULE MAITRE DE NEXTSTAGE CROISSANCE
AU 31/03/2026*

496 M€* Actif net réévalué	+8,2%* Perf. sur 1 an (dividendes réinvestis)	826 000 €* Résultat net IFRS depuis le début d'année	5,79 ans Âge moyen du portefeuille
--------------------------------------	--	---	--

COMPOSITION DU PORTEFEUILLE DE NEXTSTAGE EVERGREEN AU 31/07/2026*

 Conception et distribution de parfums	 Leader de l'escalade de bloc en France	 Plateforme digitale de produits d'épargne et produits structurés	 Recherche, commercialisation de produits diagnostiques in vitro	 Société de gestion de fonds immobiliers et hôteliers	 Leader privé du secteur de la plaisance en France	 Objets Connectés	 Optimise et dynamise les trajectoires de marque
 Gestion de données sensibles en SaaS	 Spécialiste du verre à valeur ajoutée	 Solutions d'éclairage LED professionnel	 Leader dans le domaine de l'instrumentation scientifique	 Créateur de restaurants français festifs	 Plateforme digitale de vente de bâtiments en kit	 Solution d'intelligence artificielle	 Plateforme n°1 mondiale de location de bateaux de plaisance
 Services en bâtiment	 La marketplace leader dédiée aux amoureux de la nature	 Acteur de référence français de l'hygiène-beauté	 Exploitant des sources naturelles d'eau minérale	 Plateforme de location de ski et vélos	 Spécialiste des produits de la ruche		

EXEMPLES D'ACCOMPAGNEMENT

 Accélération dans la distribution digitale	 Développement de l'offre de produits et services	 Automatisation de la chaîne de production	 Opérations de croissance externe réalisées
--	--	---	--

CHIFFRES CLÉS RELATIFS AUX CESSIONS TOTALES OU PARTIELLES RÉALISÉES DEPUIS LE 31/12/2018 JUSQU'AU 31/07/2026*

 Groupe de conseil en transformation Cession totale	 2ème acteur du nautisme mondial Cession totale	 Leader Européen de l'éducation en ligne Cession totale	 Spécialiste du verre à valeur ajoutée Cession partielle	 Services en bâtiment Cession partielle	 Plateforme digitale de produits d'épargne et de produits structurés Cession partielle	 Société de gestion de fonds immobiliers et hôteliers Cession partielle	 Conception et distribution de parfums Cession partielle
 Location de matériel de chantier Liquidation	 Leader privé du secteur de la plaisance en France Cession partielle						

2,68x* Multiple moyen brut sur les cessions réalisées	19,5%* TRI (Taux de Rentabilité Interne) moyen brut sur les cessions réalisées	133%* Évolution moyenne du chiffre d'affaires lors de notre accompagnement (au 31/12/2024)	x2,37 Évolution moyenne du nombre d'emplois temps plein lors de notre accompagnement (au 31/12/2024)
---	--	--	--

*Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps. L'investissement dans ce support vous expose à différents risques, en particulier et sans que cette liste ne soit limitative : risque de perte totale ou partielle du capital investi, risque de faible liquidité et d'investissement dans des sociétés non cotées, risque lié à l'estimation de la valeur des titres en portefeuille.

Sources : NextStage AM.

Vos contacts chez NextStage AM

Hubert Mercier
Directeur des Partenariats
+33 6 16 68 73 15
hme@nextstage.com

Henry Costes
Responsable de Partenariats
+33 6 45 15 70 72
hco@nextstage.com

Imran Kourichi
Responsable de Partenariats
+33 6 23 04 22 55
ik@nextstage.com

Marine Vollot
Responsable de Partenariats
+33 6 23 69 43 13
mv@nextstage.com