

Ceci est une communication publicitaire. Document non-contractuel à titre d'information uniquement. Veuillez-vous référer à la documentation du fonds avant de prendre toute décision finale d'investissement.

1. Accompagner la croissance d'entrepreneurs de qualité
2. Investir indirectement dans un portefeuille déjà constitué de Private Equity
3. Investir indirectement aux côtés d'investisseurs institutionnels et de Family Office
4. Bénéficier d'un mécanisme de liquidité en Private Equity

## STRATÉGIE D'INVESTISSEMENT

NextStage Croissance investit intégralement dans NextStage Evergreen, véhicule géré par NextStage AM qui investit principalement dans des PME et ETIs rentables, non cotées en France & Europe. Les PME et ETIs sélectionnées s'inscrivent dans les 3 disruptions technologiques de la 3ème "Révolution Industrielle".

3 disruptions technologiques



SANTÉ INTELLIGENTE

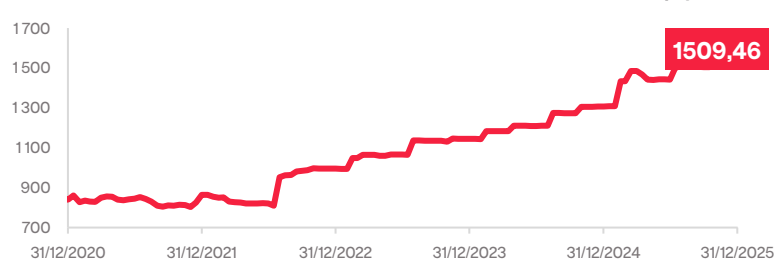


TECHNOLOGIE DIGITALE



INNOVATION ENVIRONNEMENTALE

## ÉVOLUTION DE LA VALEUR LIQUIDATIVE DE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 31/12/25 en euros (€)\*



## PERFORMANCES DE L'UNITÉ DE COMPTE NEXTSTAGE CROISSANCE AU 31/12/25\*

Valeur initiale (actions A)	1 000 €
Valeur liquidative (bi-mensuelle)	1509,46 €
Perf. depuis le début d'année (YTD)	+15,57%
Perf. sur 1 an	+ 15,57%
Perf. depuis 3 ans	+ 51,73%
Perf. depuis 5 ans	+ 79,70%

## LE MÉCANISME DE LIQUIDITÉ DE NEXTSTAGE CROISSANCE

Le processus de sortie se déroule en deux étapes et peut être réalisé à tout moment à la demande du souscripteur (sous réserve des conditions imposées par votre assureur). Dans un premier temps, le souscripteur adresse une demande de rachat à son assureur qui devra lui transférer ses titres NextStage Croissance au nominatif pur. Une fois le transfert effectué, le souscripteur doit adresser une demande de rachat à NextStage Croissance qui, sous réserve d'une trésorerie suffisante, pourra procéder au rachat des titres sur la base de la prochaine valeur liquidative (valorisation bimensuelle) des actions NextStage Croissance. À noter que dans certains cas, la liquidité sera directement assurée par les compagnies d'assurance.

Risque de liquidité : les demandes de rachat pourront ne pas être honorées, ou n'être honorées que partiellement faute de liquidité et pourront exceptionnellement être refusées si le rachat est susceptible d'entraîner un problème réglementaire, juridique et/ou fiscal à NextStage Croissance ou porterait le capital social de NextStage Croissance en deçà de son montant minimum réglementaire.

## PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES DE L'UNITÉ DE COMPTE NEXTSTAGE CROISSANCE

<b>Code ISIN</b> FRO013202108 (action A)	<b>Durée d'investissement recommandée</b> 10 ans	<b>SRI</b> L'indicateur de risque part de l'hypothèse que vous conservez le produit pendant une durée supérieure à 5 ans (détention recommandée : au moins 10 ans).
<b>SFDR</b> Article 8 Un rapport ESG annuel est mis à disposition des souscripteurs sur le site nextstage-am.com	<b>Périodicité de valorisation</b> Bi-mensuelle	<b>Références</b> 
<b>Forme juridique</b> Autre FIA structuré sous la forme d'une SCA (Société en Commandite par Actions) à capital variable	<b>Commissaire aux comptes</b> KPMG	<b>Dépositaire</b> Société Générale Securities Services
<b>Date de création</b> 4 août 2016	<b>Société de gestion</b> NextStage AM	<b>Conditions souscription et frais</b> 1,1% Voir conditions des assureurs

\*Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps. L'investissement dans ce support vous expose à différents risques, en particulier et sans que cette liste ne soit limitative : risque de perte totale ou partielle du capital investi, risque de faible liquidité et d'investissement dans des sociétés non cotées, risque lié à l'estimation de la valeur des titres en portefeuille.

Sources : NextStage AM

## NextStage AM, spécialiste du Capital-Développement



Entrepreneurs at heart

Près de **25**  
ANNÉES D'EXPERTISE DANS L'INVESTISSEMENT

**208**  
INVESTISSEMENTS RÉALISÉS

**50**  
PMEs & ETIs NON COTÉES EN PORTEFEUILLE

CHIFFRES CLÉS DE NEXTSTAGE EVERGREEN, VEHICULE MAITRE DE NEXTSTAGE CROISSANCE  
AU 30/09/2025\*

<b>426,9 M€*</b> Actif net réévalué	<b>+18,8%*</b> Perf. sur 1 an (dividendes réinvestis)	<b>+26,8 M€*</b> Résultat net IFRS (9 mois)	<b>7,34 ans</b> Âge moyen du portefeuille
--	---	---	--

COMPOSITION DU PORTEFEUILLE DE NEXTSTAGE EVERGREEN AU 30/09/2025\*

 Conception et distribution de parfums	 Leader de l'escalade de bloc en France	 Plateforme digitale de produits d'épargne et produits structurés	 Recherche, commercialisation de produits diagnostiques in vitro	 Société de gestion de fonds immobiliers et hôteliers	 Leader privé du secteur de la plaisance en France	 Objets Connectés
 Optimiste et dynamise les trajectoires de marque	 Gestion de données sensibles en SaaS	 Spécialiste du verre à valeur ajoutée	 Solutions d'éclairage LED professionnel	 Leader dans le domaine de l'instrumentalisation scientifique	 Créateur de restaurants français festifs	 Plateforme digitale de vente de bâtiments en kit
 Solution d'intelligence artificielle	 Plateforme n°1 mondial de location de bateaux de plaisance	 Services en bâtiment	 La marketplace leader dédiée aux amoureux de la nature			

EXEMPLES D'ACCOMPAGNEMENT

Accélération dans la distribution digitale	Développement de l'offre de produits et services	Automatisation de la chaîne de production	Opérations de croissance externe réalisées

CHIFFRES CLÉS RELATIFS AUX CESSIONS TOTALES OU PARTIELLES RÉALISÉES DEPUIS LE 31/12/2018 JUSQU' AU 30/09/2025\*

 Groupe de conseil en transformation Cession totale	 2ème acteur du nautisme mondial Cession totale	 Leader Européen de l'éducation en ligne Cession totale	 Spécialiste du verre à valeur ajoutée Cession partielle	 Services en bâtiment Cession partielle	 Plateforme digitale de produits d'épargne et de produits structurés Cession partielle	 Société de gestion de fonds immobiliers et hôteliers Cession partielle
 Conception et distribution de parfums Cession partielle	 Location de matériel de chantier Cession totale					

<b>2,76x*</b> Multiple moyen brut sur les cessions réalisées	<b>19,9%*</b> TRI (Taux de Rentabilité Interne) moyen brut sur les cessions réalisées	<b>133%*</b> Évolution moyenne du chiffre d'affaires lors de notre accompagnement (au 31/12/2024)	<b>x2,37</b> Évolution moyenne du nombre d'emplois temps plein lors de notre accompagnement (au 31/12/2024)
---	--	--	--

\*Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps. L'investissement dans ce support vous expose à différents risques, en particulier et sans que cette liste ne soit limitative : risque de perte totale ou partielle du capital investi, risque de faible liquidité et d'investissement dans des sociétés non cotées, risque lié à l'estimation de la valeur des titres en portefeuille.

Sources : NextStage AM.

### Vos contacts chez NextStage AM

**Hubert Mercier**  
Directeur des Partenariats  
+33 6 16 68 73 15  
hme@nextstage.com

**Henry Costes**  
Responsable de Partenariats  
+33 6 45 15 70 72  
hco@nextstage.com

**Imran Kourichi**  
Responsable de Partenariats  
+33 6 23 04 22 55  
ik@nextstage.com

**Marine Vollot**  
Responsable de Partenariats  
+33 6 23 69 43 13  
mv@nextstage.com