

REVENUS 2020 : 14 M€ (+37%) NOUVELLE ANNÉE DE FORTE CROISSANCE PORTÉE PAR L'ACTIVITÉ PLATEFORMES (+67%)

STREAMWIDE (FR0010528059 – ALSTW – Eligible PEA PME), le spécialiste des solutions logicielles de communications critiques, annonce un chiffre d'affaires de 14 M€ au titre de 2020, en croissance significative de +37%.

Comme annoncé lors des revenus semestriels le 20 juillet 2020 et confirmé le 21 septembre 2020, les revenus 2020 progressent fortement, dans un contexte de crise sanitaire mondiale et après une première forte progression en 2019 (+51%).

La croissance au titre du second semestre 2020 (+46%) ressort supérieure à celle constatée au premier semestre de l'exercice (+28%).

Dans le prolongement de la dynamique engagée depuis 2019 (progression des revenus de +51%), les revenus 2020 progressent une nouvelle fois de façon importante (+37%). Cette croissance soutenue (+3,7 M€) est essentiellement portée par les nouvelles plateformes de communications critiques **team on mission** et **team on the run**.

Le chiffre d'affaires au 31 décembre 2020 se détaille comme suit :

en K€	FY 2020	%CA	FY 2019	%CA	Var.	Var.%
TOTAL CA	13 957		10 209		3 748	+37%
CA Licences	5 799	42%	3 883	38%	1 916	+49%
CA Maintenances	3 184	23%	3 269	32%	-85	-3%
CA Prestations de services	4 974	35%	3 009	30%	1 965	+65%
CA Ventes tierces	-	-	48	-	-48	-100%
CA activité "plateformes"	8 300	59%	4 973	49%	3 327	+67%
CA activité "legacy"	5 657	41%	5 236	51%	421	+8%

(*) Les procédures d'audit sur les revenus annuels 2020 sont en cours

DYNAMIQUE DE CROISSANCE CONFIRMÉE

Poursuite du fort développement des nouvelles solutions: les nouvelles plateformes de communications critiques **team on mission** et **team on the run**, dont les revenus annuels augmentent de 3,3 M€ représentent maintenant près de 60% (+10 points par rapport à 2019) des revenus totaux du Groupe.

Cette croissance s'explique principalement par les effets continus du partenariat avec la division Secure Land Communications (SLC) d'Airbus Defence and Space, la poursuite du déploiement du projet PCSTORM, mais également par de nouveaux marchés et projets auprès d'administrations et de sociétés privées françaises, remportés et déployés en 2020.

Concernant les revenus de l'activité "plateformes" de 8,3 M€ en 2020, les revenus résultant des licences (4,1 M€) et des services (3,9 M€) augmentent respectivement de 1,5 M€ et de 1,6 M€. Les flux de maintenance restent encore peu significatifs (0,3 M€) mais augmentent cependant de façon importante (+0,2 M€) en 2020, comme annoncé dès 2019.

Bonne résistance de l'activité "legacy" : l'activité historique "legacy" (solutions pour opérateurs télécom) augmente elle aussi en 2020 (+0,4 M€) et représente encore 41% des revenus annuels (5,7 M€). Les ventes de licences, par nature non récurrentes, progressent de 0,4 M€ sur la période et ressortent à 1,7 M€ en 2020, suite à de nouveaux marchés gagnés notamment au second semestre de l'exercice. Les services "legacy" (1,1 M€) augmentent quant à eux de 0,3 M€ grâce à un nouveau projet avec un opérateur français, client historique du Groupe. Les flux de maintenance liés à ce nouveau contrat sont moins importants que les précédents, mais plus pérennes dans le temps, ce qui explique la diminution de 0,3 M€ du montant global de la maintenance de cette activité, qui ressort à 2,9 M€ au 31 décembre 2020.

PERSPECTIVES : PROGRESSION MARQUÉE DES RÉSULTATS 2020, POURSUITE DES DÉVELOPPEMENTS ET DE LA CROISSANCE

La croissance significative des revenus 2020, associée à une maîtrise des coûts, devrait générer un effet de levier positif et consolider ainsi les niveaux de rentabilité et de résultats, attendus en nette amélioration au 31 décembre 2020.

L'obtention d'un PGE de 2,5 M€ fin juin 2020 sécurise les moyens financiers du Groupe à court et moyen terme tout en optimisant sa trésorerie brute fin 2020. L'investissement dans les nouvelles plateformes de communications critiques **team on mission** et **team on the run** sera ainsi maintenu et soutenu dans les prochains mois pour accompagner la croissance.

Ces solutions bénéficient également maintenant d'un ensemble de nouvelles fonctionnalités :

- *Système avancé de téléphonie (appels entrants sortants vers l'extérieur, transferts d'appels, appels en attente...), qui permet notamment de remplacer efficacement des systèmes DECT ou de téléphonie fixe, coûteux, peu flexibles et de moins en moins adaptés aux nouveaux défis des entreprises ;*
- *Communications unifiées et partagées en temps réel (audioconférences, vidéoconférences, partages d'écran et tableau blanc), besoins et usages qui se sont affirmés et démultipliés depuis quelques mois, suite aux périodes de confinement et au développement parallèle du télétravail.*

Ces nouveaux développements ont été intégrés dans des architectures techniques sécurisées et souveraines, ce qui est un réel différenciant par rapport aux autres solutions "grand public" existantes. La rapidité avec laquelle ces suites complètes d'outils collaboratifs ont été développées, intégrées et proposées démontre une fois de plus l'agilité du Groupe et la grande flexibilité de ses plateformes logicielles.

Au-delà du développement continu de nouvelles fonctionnalités opérationnelles, les 3 axes stratégiques prioritaires (API, SDK et viralité) continueront leur déploiement. Le lancement de l'offre API et SDK effectué fin avril 2020 et ces futurs développements devraient permettre au Groupe de confirmer son positionnement d'acteur majeur du marché des communications critiques.

L'adéquation des solutions avec les marchés adressés et l'écosystème en place, notamment avec les partenaires et distributeurs du Groupe, lui permettent d'être confiant sur la poursuite, dans les prochains mois, de la dynamique de croissance engagée depuis 2019 et confirmée en 2020.

Prochain communiqué financier : Résultats Annuels 2020, le lundi 22 mars 2021

A propos de STREAMWIDE (Euronext Growth: ALSTW)

Acteur majeur depuis 20 ans sur le marché des communications critiques, STREAMWIDE a développé avec succès ses solutions logicielles **Team on mission** (missions critiques) et **Team on the run** (business critique) destinées aux administrations et aux entreprises.

Ces solutions pour smartphones et PCs, proposées en mode SaaS ou sous forme de licences, bénéficient de nombreuses fonctionnalités telles que la discussion de groupes multimédia, la VoIP, le talkie-walkie (MCPTT et MCx nouvelle génération 4G/5G LTE), la géolocalisation, la numérisation et l'automatisation des processus métier. Ces solutions innovantes répondent aux besoins croissants de transformation digitale et de coordination en temps réel des interventions. Elles permettent aux équipes terrain de transformer les contributions individuelles en succès collectifs et d'agir comme un seul homme dans les environnements professionnels les plus exigeants.

STREAMWIDE est également présent sur le marché logiciel des Services à Valeur Ajoutée pour les opérateurs télécom (messagerie vocale visuelle, facturation et taxation d'appels en temps réel, serveurs vocaux interactifs, d'applications et d'annonces) avec plus de 130 millions d'utilisateurs finaux partout dans le monde.

Basé en France et présent en Europe, aux USA, en Asie et en Afrique, STREAMWIDE est coté sur Euronext Growth (Paris) – FR0010528059.

Pour plus d'informations, <http://www.streamwide.com> et visitez nos pages LinkedIn [@streamwide](#) et Twitter [@streamwide](#).

Labellisé "entreprise innovante" par Bpifrance, STREAMWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME.

Contacts

Pascal Beglin | Olivier Truelle
Président Directeur Général | DAF
T +33 1 70 22 01 01
investisseur@streamwide.com

Grégoire Saint-Marc
Investor Relations
T +33 1 53 67 36 94
streamwide@actus.fr

Vivien Ferran
Press Relations
T +33 1 53 67 36 34
vferran@actus.fr

